



Erläuterungen zum **KARRIERE- UND VERGÜTUNGSPLAN** Future Key Group GmbH - 5KEYS SYSTEM

Die 4 Einkommensarten plus Zusatzleistungen

1. Verkaufsmarge auf Direktverkäufe
2. Provisionen auf eigene Verkäufe
3. Differenzvergütung für das eigene Netzwerk
4. Überholerbonus für erfolgreiche Partnerempfehlungen

Die Verkaufsmarge auf den Direktverkauf

Entscheidet sich der Kunde als Endkunde einzukaufen, so erhält der beratende Netzwerkpartner die Handelsmarge.

Provisionen auf eigene Verkäufe

Jedes Produkt welches die Future Key Group GmbH vermittelt wird mit Einheiten bewertet. Der Netzwerkpartner kann verschiedene Karrierestufen erreichen. Jeder Stufe ist ein Eurobetrag einer Einheit zugeordnet. Die Einheiten werden mit „Euro / EH“ multipliziert. Daraus ergibt sich der Provisionsanspruch.

Differenzvergütung für das eigene Netzwerk

Jeder Netzwerkpartner darf weitere Partner zur Vertriebsunterstützung gewinnen. Hat eine Führungskraft z.B. ein Teamleader (3,50 € / EH) einen Junior Sales Consultant (1,50 € / EH) gewonnen, verdient dieser an den Einheiten aus dem Umsätzen des Junior Sales Consultant mit. In diesem Fall die Differenz von seiner Stufe; 3,50 € zu der Stufe des Junior Sales Consultant; 1,50 € also 2,00 € je Einheit. Steigt der Junior Sales Consultant auf und erreicht die gleiche oder eine höhere Stufe als seine direkte Führungskraft, so greift der Überholerbonus.

Überholerbonus für erfolgreiche Partnerempfehlungen

Überholt ein Teampartner seinen eigenen Empfehlungsgeber und erreicht die erste Führungsebene, so greift der Überholerbonus. Eine erfolgreiche Empfehlung bringt also enorm viel Profit. Der Überholerbonus wird immer nur für die Firstline angerechnet. Empfangsberechtigt für den Überholerbonus sind alle Netzwerkpartner aller Stufen.

Die Zusatzleistungen

1. VIP-Leistungen (Die VIP Club Karte)
2. Incentives

Die VIP Club Karte

Je nach Karrierestufe gibt es zahlreiche zusätzliche Leistungen und nehmen an zahlreichen Netzwerkveranstaltungen teil. Die VIP Club Karte ist nicht einfach eine Rabattkarte, sondern sichert dem Inhaber echte Vorteile und Vergünstigungen als Anerkennung für seine Leistungen. Die einzelnen Leistungen der VIP Club Karten für die jeweiligen

Karrierestufen entnehmen Sie bitte
www.5keys.me/vip-leistungen

Die Incentives

Besondere Leistungen werden bei der Future Key Group besonders belohnt. Neben dem frei gestaltbaren Einkommen bekommen Netzwerkpartner für ihre Leistungen besondere Anerkennung in Form der Teilnahme an exklusiven Veranstaltungen.

Die aktuellen Incentives finden Sie hier:
www.5keys.me/vip-incentives

Allgemeines

Die Vergütung richtet sich nach der Karrierestufe, die der Vertriebspartner erreicht hat.

Jedes Produkt hat eine Bewertung in Einheiten – EH.

Future Key Group GmbH
Dessauer Str. 2
D-26683 Saterland-Ramsloh
Telefon: +49 (0) 5805 / 9818360
info@future-key-group.net
www.future-key-group.net

Handelsregister Oldenburg
HRB: 206690
USt-ID: DE 262759461

Geschäftsführer
Andy Michael Uliczka

DIE KARRIERESTUFEN

Management Ebene

Chief Executive Manager - 6,00 € / Einheit + VIP Club Karte Platin**

120.000 Einheiten kumuliert mit der gesamten Downline

10 aktive „Senior Executive - Führungskräfte“ - Erfolgreiche Absolvierung der Schulungen für Top Manager*

Executive Manager - 5,50 € / Einheit + VIP Club Karte Weißgold**

60.000 Einheiten kumuliert mit der gesamten Downline

4 aktive „Executive - Führungskräfte“ - Erfolgreiche Absolvierung der Schulungen für Manager*

Führungsebene Ebene

Senior Executive - 5,00 € / Einheit + VIP Club Karte Gold**

26.000 Einheiten kumuliert mit der gesamten Downline

12 aktive „Teamleader“ - Erfolgreiche Absolvierung der Schulungen für Führungskräfte*

Executive - 4,50 € / Einheit + VIP Club Karte Silber**

6.400 Einheiten kumuliert mit der gesamten Downline

6 aktive „Teamleader“ - Erfolgreiche Absolvierung der Schulungen für Führungskräfte*

Junior Executive - 4,00 € / Einheit + VIP Club Karte Blau**

3.200 Einheiten kumuliert mit der gesamten Downline

3 aktive „Teamleader“ - Erfolgreiche Absolvierung der Schulungen für Führungskräfte*

Teamleader - 3,50 € / Einheit + VIP Club Karte Weiß**

1.200 Einheiten kumuliert mit der gesamten Downline – 720 EH Eigenproduktion

3 aktive „Netzwerkpartner“

Erfolgreiche Absolvierung der Schulungen für Führungskräfte*

Netzwerkpartner Ebene

Senior Sales Consultant - 2,50 € / Einheit

Ab 720 Einheiten Eigenproduktion

Sales Consultant - 2,00 € / Einheit

Ab 360 Einheiten Eigenproduktion

Junior Sales Consultant - 1,50 € / Einheit

Ab 180 Einheiten Eigenproduktion

Sales / Empfehlungsgeber - 1,00 € / Einheit

Ab 1 Einheit Eigenproduktion

*Den aktuellen Seminarplan findest Du unter: www.5keys.me/seminarplan-partner

**Die Leistungen der einzelnen Karrierestufen siehst Du hier: www.5keys.me/vip-leistungen

Hinweis: Kumuliert bezieht sich auf einen Zeitraum von 5 Jahren.

Der Überholerbonus

Um es attraktiv zu gestalten sehr erfolgreiche Verkäufer mit großen Netzwerken zu gewinnen, wird dies ganz besonders belohnt.

So erhält der Empfehlungsgeber den Überholerbonus für jeden von ihm gewonnen Vertriebspartner der die Führungsebene erreicht hat und auf der gleichen oder einer höheren Karrierestufe steht als der Empfehlungsgeber selbst.

Als Berechnungsgrundlage für die Auszahlung des Bonus gilt hier die Karrierestufe und die Einheiten der gesamten Downline des Geworbenen.

Um den Überholerbonus zu erhalten, muss der Empfehlungsgeber selbst den Aktivstatus haben.

Rechenbeispiel

| | Karrierestufe | Überholerbonus/EH |
|--------------------|-------------------------|-------------------|
| Management | Chief Executive Manager | 0,03 € |
| | Executive Manager | 0,04 € |
| Führungspositionen | Senior Executive | 0,07 € |
| | Executive | 0,12 € |
| | Junior Executive | 0,22 € |
| | Teamleader | 0,48 € |
| | | |

A wirbt B

B überholt A und erreicht die Stufe Senior Executive. B schreibt in einem Monat 7000EH. So erhält A für B für diesen Monat $7000\text{EH} \times 0,07 \text{€ Überholerbonus} = 490,00 \text{€}$.

Aktivstatus

Der Aktivstatus erfordert eine Mindestproduktivität im Quartal. Ohne diesen Aktivstatus und ohne den Handelsvertretervertrag besteht kein Provisionsanspruch auf die Tiefenprovision, sondern nur auf die Eigenproduktion.

Der Provisionsanspruch ist erreicht, wenn der Netzwerkpartner einen persönlichen Umsatz aus Eigenumsatz Verkäufen an seine Firstline mit einem Volumen von 15 EH im Quartal erreicht hat.

Zusätzlich besucht der Netzwerkpartner 3 verschiedene Webinare im Quartal. Gezählt werden kostenpflichtige wie auch kostenlose Webinare von 5KEYS.

Eine einmal erreichte Karrierestufe bleibt dabei erhalten.

Preise und Einheiten

Die aktuellen Preise für Endkunden, Vorteilskunden sowie Netzwerkpartner finden Sie im Onlineshop sobald Sie sich angemeldet haben.

Die Karriereebenen

Es gibt drei Ebenen. Jeder Partner beginnt seine Karriere als Netzwerkpartner und arbeitet sich zu den Management Ebenen hoch.

Managementebene
Führungsebene
Netzwerkpartner / Empfehlungsgeber

Der Empfehlungsgeber

Kauft ein Kunde als Empfehlungsgeber günstiger ein, wird er als Sales eingestuft und verbleibt auf dieser Stufe unabhängig von den Umsätzen seiner Empfehlungen. Er hat keinen Anspruch auf die Handelsmarge bei einer Empfehlung, diese erhält, falls der Kunde als Endkunde einkauft, der beratende Netzwerkpartner. Der Empfehlungsgeber kann jederzeit auf den Netzwerkpartner upgraden. Sein bis dahin aufgebautes Netzwerk wird ihm von diesem Tag voll angerechnet. Er erhält ab dem Folgemonat die ihm zustehende Karrierestufe sowie die dazu gehörige Vergütung, sofern er die dazugehörigen Schulungen erfolgreich absolviert und alle Voraussetzungen erfüllt hat.

Glossar

Eigenproduktion.

Umsatz, den der Netzwerkpartner selbst oder mit direkten Empfehlungen (Direkte Registrierung über seinen Partnerlink) produziert hat.

EH - Einheiten

Berechnungsgrundlage für den Provisionsanspruch.